



Junior Sales Manager (m/w) B2B



Berlin-Friedrichshain



Vollzeit



Ab sofort

Sales ist Leidenschaft! Sales verschafft Glücksmomente! Sales heißt jeden Tag sein Bestes zu geben, um den Markt zu erobern! Der Erfolg ist direkt spürbar. Wir wollen gewinnen und unser Ergebnis gibt uns Recht. Wir sind auf Wachstumskurs und deshalb auf der Suche nach Dir!

Was wir Dir bieten:

- Du willst ein erstklassiges und innovatives Produkt an Vertriebsleiter verkaufen? Du bekommst das **marktführende Sales-Automation-Produkt**, das den Umsatz Deiner Kunden in die Höhe treiben wird. Wir bilden dich zum Profi aus! Du lernst von den Besten und erhältst wertvolles Insiderwissen über verschiedenste Vertriebsstrukturen.
- Work Hard – Live Big. Um Deine Träume zu erfüllen, bieten wir ein marktgerechtes Fixgehalt und ein **äußerst lukratives Provisionsmodell ohne Limitierung**. Wir überführen den Vertrieb unserer Kunden in das digitale Zeitalter und werden dabei groß. Mit Deinem hohen Einsatz wirst Du als Gewinner davon im gleichen Maße profitieren.
- Ein **Büro** mit Möglichkeit der Untervermietung, ob an Hund, Papagei oder Dein Minischwein, völlig egal, Hauptsache Dir gefällt es. Die neueste technische Ausstattung ist inkludiert.
- Du wirst ein **großes Rad in einem kleinen System** sein. Dinge zu verändern und voranzubringen steht bei uns auf der Tagesordnung.
- Regelmäßige **Teamevents** vom gemeinsamen Feierabendbier bis hin zum Lasertag-Spiel mit einem sympathischen, leidenschaftlichen und hochmotivierten Team, das nur auf **Dich** wartet!

Diese Aufgaben warten auf Dich:

- Du wirst unsere mittelständischen Zielkunden in der DACH-Region per Telefonakquise ansprechen und deren Umsätze durch unser innovatives Produkt steigern. Solltest Du noch mehr Kunden durch E-Mails, Brieftauben oder Rauchzeichen generieren: Perfekt!
- Du bist Experte für die Transformation des Vertriebs in das digitale Zeitalter für Deine Kunden und führst sie durch unseren ausgeklügelten und bewährten Vertriebsprozess. Dabei kommunizierst Du auf Augenhöhe mit verschiedenen Entscheidungsträgern in den Unternehmen.
- Du analysierst und berätst Deine Kunden zur optimalen Einbindung unserer Lösung in Ihre Vertriebsstruktur und holst so das Maximum aus unserer Software heraus.

Dafür solltest Du mitbringen:

- Du verfügst über mindestens 2 Jahre Sales-Erfahrung und hast idealerweise ein Hochschulstudium mit Wirtschaftsbezug abgeschlossen.
- Du konntest bereits nachweisbar erste Erfolge im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte feiern.
- Als Digital Native oder enthusiastischer Digital Immigrant findest Du alles rund um die neuesten Softwaretools spannend und kannst Dich schnell in die Prozesse Deiner Kunden hineindenken.
- Du besitzt Überzeugungskraft, den nötigen Biss und Charme, um unser Produkt an den Mann oder die Frau zu bringen.
- Das Telefon ist Dein bester Freund und Du liebst es den ganzen Tag mit ihm zu verbringen.

Haben wir Dich heiß gemacht? Dann sende Deinen CV an unsere Recruiterin Sarah Hradecky: jobs@leadlogic.de. Wir freuen uns von Dir zu hören!